

# ¿Papá Noel va a llegar en 2018?

12 De Diciembre, 2018



**Por Ruth Remesnitzky Lazos Comerciales**

Deberemos esperar a Papá Noel para 2019? ¿O en 2018 llegará alguna esperanza navideña que les dé respiro a las pymes? Se dice que la ilusión es lo último que se pierde...

En el mercado financiero no hubo mucho cambio luego del G20 y, como asesora, debo reconocer que realmente es bastante difícil transmitir tasas de referencia. Por varios motivos. Por un lado, no hay techo de tasa y uno puede escuchar diferencias enormes entre bancos por el mismo producto y, por el otro, estamos frente a un mercado tan complicado en el que el otorgamiento financiero pasó a ser por cliente y reciprocidad en forma individual exclusivamente.

Pero igualmente detallo a continuación algunas tasas de referencia.

- Descubiertos en 70-85 %
- Descuento de cheques no subsidiados hasta 90 días a tasas del 62% al 86%.
- Descuento de cheques subsidiado, depende del banco, la tasa es 29%, 35%, 38% y 45%, y hay que sumarle sus costos asociados y requisitos solicitados.
- Descuento de cheques por la Bolsa, en promedio, van de 43% a 49%, con plazo hasta 360 días, más la comisión de entre 2,5% y 3,5% (pudiéndose reducir al 1% cheques de primera línea en algunas SGR), más 1,25% entre agente de Bolsa y Caja de Valores.
- Préstamos de capital de trabajo en pesos van de 55% a 75%, con plazo entre 180/360 días y en algunos bancos está suspendida. Con aval de SGR se puede conseguir plazo hasta 24 o 36 meses según el caso.

- Préstamos capital de trabajo en dólares, que muchos no hay, tienen como referencia tasas de 11%.
- La prefinanciación de exportaciones van desde 4% al 10% dependiendo del banco.

Para obtener el costo financiero total, hay que sumarle los gastos de otorgamiento, comisión y sellado y además pasar la Tasa Nominal Anual (TNA) a la Tasa Efectiva Anual (TEA).

Es por eso que sugiero que siempre le soliciten a la institución bancaria que les informe cual es el costo financiero total, para no llevarse desagradables sorpresas.

Los bancos privados actualmente tienen más flujo de dinero con el cual operar y son más flexibles respecto a las tasas que ofrecen.

Conversando con oficiales y gerentes de diversas entidades y sucursales me expresaron lo siguiente. “Se siente un poco menos de tensión que un par de semanas atrás, pero el clima financiero sigue siendo asfixiante”, dicen.

Y por el lado de las Pymes, expresan: “Sentimos mucha impotencia, es muy triste ver como caen las ventas y no entendemos como aún no ha salido alguna línea subsidiada de capital de trabajo para darnos al menos un respiro para transitar este duro momento”.

Se dice que “las Pymes son el motor de la economía”, pero lamentablemente hoy están solas, siempre todo recae sobre la misma espalda y realmente duele verlo de cerca. Apelo al buen juicio de que se tome conciencia de la gravedad de la situación actual.

Como argentinos parece que nos acostumbramos rápidamente, y hablar de tasas del 60% hoy parece normal. ¿Pero su negocio tiene una rentabilidad del 60%? No dejo de sorprenderme.

Además, está el doble mensaje de las instituciones financieras, que tampoco otorgan préstamos porque saben que la rentabilidad de la empresa no puede hacer frente a semejante tasa. Es el juego del huevo o la gallina y mientras tanto, la pyme sigue adelante enfrentando el temporal con poca previsibilidad financiera, económica y fiscal en pleno verano.

Las empresas deben seguir trabajando “puertas adentro” para que se preparen, sean más eficientes, desarrollen su visión, mejoren sus procesos y generen valor agregado diferencial. Porque el cambio es de adentro para afuera, y es fundamental estar preparada para cuando el escenario sea otro.

Remesnitzky, R. (12 de diciembre, 2018) ¿Papá Noel no va a llegar en 2018?  
El Economista Diario. Recuperado de: <https://www.eleconomista.com.ar/2018-12-papa-noel-va-a-llegar-en-2018/>